



REGULAMIN INWESTYCYJNY

Funduszu „KAPITAŁ DLA INNOWACJI”

Park Naukowo-Technologiczny „Euro-Centrum” Spółka z o.o. w Katowicach, w związku z zakończeniem realizacji Projektu pn. „Kapitał dla innowacji w obszarze poszanowania energii” - umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.03.01-00-00-002/08-00 zawartej w dniu 29 grudnia 2008 roku pomiędzy Parkiem Naukowo-Technologicznym „Euro-Centrum” Sp. z o.o. a Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości, zwanej dalej „Instytucją Wdrażającą/ Instytucją Pośredniczącą II stopnia”, wprowadza Regulamin Inwestycyjny obowiązujący dla etapu związanego z obowiązkiem reinwestycji środków pozyskanych z wyjść kapitałowych ze Spółek zawiązanych w ramach realizacji w/w umowy o dofinansowanie, zwany dalej „Regulaminem”.

§ 1 WPROWADZENIE, PODSTAWY PRAWNE, POSTANOWIENIA OGÓLNE

1. Regulamin niniejszy określa zasady udzielania wsparcia przez Park Naukowo Technologiczny „Euro – Centrum” Sp. z o.o. (zwanego dalej: Park N-T) przy realizacji **etapu pre-inkubacji i etapu inwestycyjnego** przy weryfikacji pomysłów innowacyjnych oraz zakładaniu Spółek z wykorzystaniem środków pochodzących z wyjść kapitałowych ze Spółek założonych w ramach projektu „Kapitał dla innowacji w obszarze poszanowania energii”, prowadzonego w ramach priorytetu 3 *Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013*: Poddziałanie 3.1 – Kapitał dla innowacji.
2. Podstawą obowiązku reinwestycji po zrealizowaniu Projektu oraz po upływie okresu trwałości Projektu są:
 - a) §7 ust. 2 pkt. 4d Rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach *Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013* (Dz. U. 2008 Nr 68, poz. 414) – akt prawny obowiązujący w dacie podpisania umowy o dofinansowanie (obecnie uchylony i zastąpiony aktem prawnym wskazanym w punkcie b)

oraz zgodnie z

- b) §10 ust. 2 pkt. 5 ppkt. c) Rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 18 czerwca 2014 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach *Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007–2013* (Dz.U.2014.854) – obowiązujący od dnia 1 lipca 2014 r. zgodnie z którymi Park Naukowo Technologiczny „Euro – Centrum” Sp. z o.o. – jako podmiot działający na rzecz innowacyjności - został zobowiązany do przeznaczania wpływów pochodzących ze zbycia akcji lub udziałów w spółce nabytych uprzednio ze środków wsparcia oraz udziału w zyskach tych spółek na dalsze inicjowanie działalności innowacyjnej zgodnie z umową o udzielenie wsparcia – wyłącznie na preinkubacje oraz wejścia kapitałowe zgodnie z zasadami Działania 3.1 PO IG (tj. na wzrost innowacyjności polskiej gospodarki).

§ 2 DEFINICJE

Ilekroć w niniejszym regulaminie jest mowa o:

1. PO IG - należy przez to rozumieć *Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka 2007-2013*;
2. Rozporządzeniu - należy przez to rozumieć rozporządzenie ministra rozwoju regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach *Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013* (Dz. U. 2008 Nr 68, poz. 414); względnie - Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 18 czerwca 2014 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach *Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007–2013* (Dz.U.2014.854)
3. Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP - Instytucja Wdrażająca/ Instytucja Pośrednicząca II stopnia);
4. Umowie o dofinansowanie – należy przez to rozumieć umowy o dofinansowanie nr UDA-POIG.03.01-00-00-002/08-00 zawartej w dniu 29 grudnia 2008 roku pomiędzy Parkiem Naukowo-Technologicznym „Euro-

- Centrum” Sp. z o.o. a Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości (Instytucją Wdrażającą/ Instytucją Pośredniczącą II stopnia);
5. Projekcie – należy przez to rozumieć projekt „Kapitał dla innowacji w obszarze poszanowania energii”, realizowany przez Park N-T, na podstawie umowy o dofinansowanie zawartej z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości w dniu 29 grudnia 2008 roku (nr UDA-POIG.03.01-00-00-002/08-00);
 6. Okresie Reinwestycji – okres po zakończeniu realizacji Projektu, bezterminowo;
 7. Wnioskodawca – pomysłodawca - osoba fizyczna nie prowadząca działalności gospodarczej lub osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą nie związaną z pre-inkubowanym pomysłem innowacyjnym lub osoba prawna prowadząca działalność gospodarczą nie związaną z pre-inkubowanym pomysłem innowacyjnym lub jednostka organizacyjna nie posiadająca osobowości prawnej, której odrębne ustawy przyznają zdolność prawną posiadająca innowacyjny pomysł, technologię, prowadząca działalność gospodarczą, nie związaną z pomysłem innowacyjnym, o wsparcie którego wnioskuje;
 8. Kierownikowi Zespołu Projektowego – Menedżer Projektu odpowiedzialny za zarządzanie Projektem.
 8. Zespole Projektowym- należy przez to rozumieć Zespół Projektowy powołany uchwałą Zarządu Parku N-T.
 9. Wydatkach (kosztach) kwalifikowalnych - należy przez to rozumieć wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem, poniesione przez Park N-T w Okresie Reinwestycji, zgodnie z postanowieniami Umowy o dofinansowanie oraz katalogiem wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem określonym w Rozporządzeniu;
 10. Etapie preinkubacji - należy przez to rozumieć działania w ramach Projektu obejmujące identyfikację innowacyjnych rozwiązań i sprawdzanie ich potencjału rynkowego przez:
 - a) Przeprowadzenie badań innowacyjnego rozwiązania;
 - b) Analizę rynku innowacyjnego rozwiązania, opracowanie biznes planu/studium wykonalności,
 - c) Prace przygotowawcze związane z rozpoczęciem działalności gospodarczej opartej na innowacyjnym rozwiązaniu.
 11. Wstępnym/Pogłębionym Wniosku Aplikacyjnym – należy przez to rozumieć wniosek o przyjęcie do projektu PO IG 3.1,(wypełniony na obowiązującym formularzu) w którym Wnioskodawca opisuje swój pomysł, technologię, na wdrożenie których chce uzyskać wsparcie;
 12. Obszary specjalizacji – obszary specjalizacji, z których będą wspierane innowacyjne pomysły. Obszarami tymi są: Odnawialne Źródła Energii (OZE)/technologie energooszczędne, technologie medyczne, IT, szkolenia specjalistyczne.
 13. Wejściu kapitałowym - należy przez to rozumieć dokonywanie inwestycji w spółkę powstałą w wyniku wyłonienia pomysłu innowacyjnego w ramach etapu pre-inkubacji projektu poprzez nabywanie lub obejmowanie akcji lub udziałów w tej spółce;
 14. Środkach trwałych - należy przez to rozumieć środki trwałe, o których mowa w art. 3 ust. 1 pkt 15 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. 2002 Nr 76, poz. 694, z późniejszymi zmianami);
 15. Wartościach niematerialnych i prawnych - należy przez to rozumieć wartości niematerialne i prawne, o których mowa w art. 3 ust. 1 pkt 14 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. 2002 Nr 76, poz. 694, z późniejszymi zmianami);
 16. Umowie o poufności - należy przez to rozumieć umowę podpisywaną pomiędzy pomysłodawcą rozwiązania innowacyjnego a Parkiem Naukowo-Technologicznym „Euro-Centrum” Sp. z o.o. na etapie składania Wstępnego i/lub Pogłębionego Wniosku Aplikacyjnego, która określa obowiązki stron dotyczące zachowania poufności w zakresie związanym z informacjami pozyskanymi przez obie strony w toku realizacji etapu pre-inkubacji oraz etapu inwestycyjnego.
 17. Umowie o pre-inkubację - należy przez to rozumieć umowę podpisywaną pomiędzy pomysłodawcą rozwiązania innowacyjnego a Parkiem Naukowo-Technologicznym „Euro-Centrum” Sp. z o.o. po podjęciu, przez Zarząd Parku N-T, decyzji o uruchomieniu etapu pre-inkubacji projektu, która określa obowiązki stron w trakcie trwania etapu pre-inkubacji oraz zobowiązania po zakończeniu etapu pre-inkubacji;
 18. Umowie inwestycyjnej - należy przez to rozumieć umowę podpisywaną pomiędzy pomysłodawcą rozwiązania innowacyjnego a Parkiem Naukowo-Technologicznym „Euro-Centrum” Sp. z o.o. i

- inwestorem/inwestorami prywatnymi w trakcie realizacji etapu inwestycyjnego Projektu, która określa zasady powołania spółki i relacje inwestorskie w nowo tworzonej spółce;
19. Mikroprzedsiębiorstwie – należy przez to rozumieć przedsiębiorstwo zatrudniające mniej niż 10 pracowników i którego roczny obrót i/lub całkowity bilans roczny nie przekracza 2 milionów EUR (pełną definicję zawiera Załącznik I do rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu - ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych);
 20. Małym przedsiębiorstwie – należy przez to rozumieć przedsiębiorstwo zatrudniające mniej niż 50 pracowników i którego roczny obrót i/lub całkowity bilans roczny nie przekracza 10 milionów EUR (pełną definicję zawiera Załącznik I do rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu - ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych);
 21. Średnim przedsiębiorstwie - należy przez to rozumieć przedsiębiorstwo, które zatrudnia mniej niż 250 pracowników i którego roczny obrót nie przekracza 50 milionów EUR a/lub całkowity bilans roczny nie przekracza 43 milionów EUR (pełną definicję zawiera Załącznik I do rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu - ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych);
 22. Zgodnie z Załącznikiem I do rozporządzenia Komisji (WE) NR 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych), w celu obliczenia danych stosowanych dla określenia progu zatrudnienia i pułapu finansowego, który pozwoli na określenie statusu przedsiębiorstwa, brane są pod uwagę dane odnoszące się do ostatniego zatwierdzonego okresu obrachunkowego i są obliczone na podstawie rocznej, od dnia zamknięcia rozliczenia. W przypadku, gdy na ostatni dzień bilansu przedsiębiorstwo przekracza lub spada poniżej progu zatrudnienia lub pułapu finansowego określonego dla mikro, małego i średniego przedsiębiorstwa, uzyskanie lub utrata danego statusu przedsiębiorstwa następuje tylko wówczas gdy zjawisko to powtórzy się w ciągu dwóch kolejnych lat. W przypadku nowoutworzonych przedsiębiorstw (których księgi finansowe jeszcze nie zastały zatwierdzone) dane, które mają zastosowanie, pochodzą z oceny dokonanej w trakcie roku finansowego,
 23. Środki pozyskane z reinwestycji – środki pieniężne pochodzące ze zbycia udziałów w spółkach utworzonych w okresie realizacji Projektu w oparciu o umowę o dofinansowanie, nabytych uprzednio ze środków wsparcia oraz udziału w zyskach tych spółek, zdeponowane na odrębnym, oprocentowanym rachunku bankowym Parku N-T.

§ 3 POMOC PUBLICZNA

1. Wsparcie uzyskane przez Spółkę utworzoną w ramach Projektu stanowi pomoc *de minimis* dla nowopowstającej spółki udzielaną zgodnie z postanowieniami rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy *de minimis* (Dz. Urz. UE L 352 z 24.12.2013, str. 1). Jednocześnie Euro-Centrum zastrzega, że w ramach etapu pre-inkubacji, o którym mowa w §4 nie jest udzielana pomoc publiczna ani pomoc *de minimis*. Euro-Centrum informuje wnioskodawców, że:
 - 1) pułap pomocy *de minimis*, którą jedno przedsiębiorstwo może otrzymać przez okres trzech lat wynosi równowartość 200.000,00 euro;
 - 2) „jedno przedsiębiorstwo” obejmuje wszystkie jednostki gospodarcze, które są ze sobą powiązane co najmniej jednym z następujących stosunków:
 - a) jedna jednostka gospodarcza posiada w drugiej jednostce gospodarczej większość praw głosu akcjonariuszy, wspólników lub członków;
 - b) jedna jednostka gospodarcza ma prawo wyznaczyć lub odwołać większość członków organu administracyjnego, zarządzającego lub nadzorczego innej jednostki gospodarczej;

- c) jedna jednostka gospodarcza ma prawo wywierać dominujący wpływ na inną jednostkę gospodarczą zgodnie z umową zawartą z tą jednostką lub postanowieniami w jej akcie założycielskim lub umowie spółki;
- d) jedna jednostka gospodarcza, która jest akcjonariuszem lub współnikiem w innej jednostce gospodarczej lub jej członkiem, samodzielnie kontroluje, zgodnie z porozumieniem z innymi akcjonariuszami, współnikami lub członkami tej jednostki, większość praw głosu akcjonariuszy, współników lub członków tej jednostki.

Jednostki gospodarcze pozostające w jakimkolwiek ze stosunków, o których mowa w lit. a)–d), za pośrednictwem jednej innej jednostki gospodarczej lub kilku innych jednostek gospodarczych również są uznawane za jedno przedsiębiorstwo.

2. Celem weryfikacji informacji wskazanych w ust. 2 wnioskodawca, będący przedsiębiorcą, przedkłada do weryfikacji Euro-Centrum:
 - 1) informację nt. powiązań Wnioskodawcy z innymi przedsiębiorcami, łączeniu, przejęciu lub powstaniu Wnioskodawcy w wyniku podziału, prowadzonej działalności gospodarczej, w związku z którą Wnioskodawca ubiega się o pomoc *de minimis* – stanowiącą **załącznik nr 1** do niniejszego Regulaminu;
 - 2) formularz informacji przy ubieganiu się o pomoc *de minimis* – stanowiący **załącznik nr 2** do niniejszego Regulaminu.
3. Wartość pomocy publicznej ustalana jest zgodnie z ustawą z dnia 30.04.2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz.U. 2004 Nr 123 poz. 1291 z późn.zm.) tj. równowartość pomocy w euro ustala się według kursu średniego walut obcych, ogłaszanego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego w dniu udzielenia pomocy.
4. Pomoc *de minimis* może być udzielona danemu przedsiębiorcy pod warunkiem, że łącznie z inną pomocą *de minimis*, otrzymaną w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, nie przekroczy kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w zakresie sektora drogowego transportu towarów – 100 tysięcy euro. W ramach etapu pre-inkubacji, o którym mowa w §4 nie jest udzielana pomoc publiczna ani pomoc *de minimis*.
5. Euro-Centrum po udzieleniu pomocy „*de minimis*”, o której mowa w ust. 1, wydaje spółce zaświadczenie o pomocy „*de minimis*”.

§ 4 ZAKRES REGULAMINU

1. O wsparcie w ramach realizacji Projektu w okresie reinwestycji mogą ubiegać się:
 - a) Osoby fizyczne nie prowadzące działalności gospodarczej posiadające innowacyjny pomysł, technologię;
 - b) Osoby fizyczne, posiadające innowacyjny pomysł, technologię, prowadzące działalność gospodarczą, nie związaną z pomysłem innowacyjnym, o wsparcie którego wnioskuje,
 - c) Osoby prawne, będące właścicielami innowacyjnego pomysłu (technologii), jeżeli innowacyjne pomysły (technologie), o których wsparcie wnioskuje w ramach Projektu, nie są związane ani wykorzystywane w ramach prowadzonej przez te podmioty działalności gospodarczej,
 - d) jednostki organizacyjne nie posiadające osobowości prawnej, którym odrębne ustawy przyznają zdolność prawną posiadające innowacyjny pomysł, technologię, prowadzące działalność gospodarczą, nie związaną z pomysłem innowacyjnym, o wsparcie którego wnioskuje, jeżeli spełniony jest warunek dotyczący braku przekroczenia progu pomocy *de minimis* w przypadku zakładania przez nie nowej spółki, o których mowa w paragrafie 3.
2. Przedmiotem wsparcia w ramach Projektu jest inicjowanie działalności innowacyjnej poprzez sfinansowanie etapu pre-inkubacji oraz etapu inwestycyjnego.
3. Etap Pre-inkubacji zgodnie z procedurą obejmuje następujące etapy, realizowane dla poszczególnych zgłaszanych pomysłów innowacyjnych w zależności od ich oceny:

- a) Etap I NABÓR I WSTĘPNA SELEKCJA POMYSŁÓW
 - b) Etap II OSTATECZNA SELEKCJA POMYSŁÓW
 - c) Etap III PREINKUBACJA - SZCZEGÓŁOWA ANALIZA WYŁONIONYCH POMYSŁÓW
 - d) Etap IV WYBÓR ŚCIEŻKI KOMERCJALIZACJI
4. Etap inwestycyjny obejmuje działania podjęte w celu powołania spółki kapitałowej z uwzględnieniem wejścia kapitałowego Parku N-T, dokonania szybkiej ekspansji nowo tworzonej spółki na rynku oraz wyjścia kapitałowego na zakończenie projektu.

§ 5 ETAP PRE-INKUBACJI

5.1. Nabór i selekcja pomysłów

1. Wymagane dokumenty aplikacyjne:
 - a) Wstępny Wniosek Aplikacyjny;
 - b) Pogłębiony Opis Projektu,
 - c) Oświadczenie o braku powiązań,
 - d) Oświadczenie dotyczące otrzymanej pomocy de minimis – w przypadku Wnioskodawców - przedsiębiorców.
2. Wszystkie dokumenty dostępne są na stronie internetowej projektu: www.kapitaldlaenergii.pl.
3. Dokumenty aplikacyjne mogą być nadsyłane przez Wnioskodawców drogą elektroniczną na wskazany na stronie adres e-mail lub drogą pocztową lub mogą być składane osobiście w siedzibie Parku N-T.
4. Dokument przesłany w wersji elektronicznej wymaga podpisania w terminie do 30 dni od daty przesłania wiadomości elektronicznej. W przypadku nie spełnienia ww. warunku, projekt nie będzie podlegał dalszemu rozpatrywaniu.
5. Dokumenty aplikacyjne nie podlegają zwrotowi i stanowią załącznik do protokołu z przeprowadzonego naboru w ramach Projektu.
6. Na podstawie Wstępnego Wniosku Aplikacyjnego dokonywana jest wstępna ocena pomysłów.
7. W przypadku pozytywnej oceny Wstępnego Wniosku Aplikacyjnego wysyłana jest informacja do Wnioskodawcy o przygotowanie Pogłębionego Wniosku Aplikacyjnego celem dalszego postępowania zgodnie z Procedurą Pre-inkubacji.
8. Na tym etapie Wnioskodawca podpisuje z Parkiem N-T Umowę o poufności. Nie wyklucza się możliwości zawarcia Umowy o poufności na etapie składania Wstępnego Wniosku Aplikacyjnego.
9. W przypadku negatywnej oceny Wstępnego lub Pogłębionego Wniosku Aplikacyjnego, Wnioskodawca otrzymuje informację o negatywnej ocenie z krótkim uzasadnieniem i o niepoddawaniu Wniosku dalszej Procedurze Pre-inkubacji.
10. Informacja o której mowa w ust. 7 wysyłana jest drogą elektroniczną pod wskazany przez Wnioskodawcy adres mailowy.

5.2. Ostateczna selekcja pomysłów

1. Po pozytywnej ocenie Wstępnego oraz Pogłębionego Wniosku Aplikacyjnego przygotowany jest Raport z oceny projektu wraz z rekomendacją w zakresie zakwalifikowania projektu do etapu pre-inkubacji.
2. Niniejszy raport przedstawiany jest do Zarządu Parku N-T, który podejmuje decyzję odnośnie dalszego postępowania zgodnie z Procedurą Pre-inkubacji. W przypadku decyzji Zarządu o uruchomieniu etapu pre-inkubacji zostaje zawarta pomiędzy Parkiem N-T a Wnioskodawcą umowa o Pre-inkubację.
3. Zawarcie umowy o preinkubację poprzedza podpisanie Deklaracji braku powiązań pomiędzy Wnioskodawcą a Parkiem N-T.

5.3. Szczegółowa analiza wyłonionych projektów

1. Szczegółowa analiza projektów, które zostały zakwalifikowane do etapu pre-inkubacji może dotyczyć:
 - a) badania zdolności, czystości patentowej, lub analizy pod kątem stanowienia przedmiotu jednego z praw własności intelektualnej (prawa autorskie, prawa własności przemysłowej, nieopatentowana wiedza know – how),
 - b) badania poziomu innowacyjności,
 - c) wyceny pomysłu,

- d) analiz rynku innowacyjnego rozwiązania i innych potrzebnych do oceny potencjału rynkowego projektu.
2. Szczegółowe zadania, o których mowa w ust. 1, mogą być zlecane ekspertom zewnętrznym.
 3. W etapie, o którym mowa w ust. 1, ma obowiązek uczestniczyć Wnioskodawca.
 4. Efektem końcowym analizy, o której mowa w ust. 1, będzie Biznes Plan zawierający ocenę szans komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego oraz stanowiący podstawę do decyzji o wejściu kapitałowym i strukturze kapitałowej.
 5. W procesie weryfikacji szans komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego (identyfikacji innowacyjnych rozwiązań i sprawdzania ich potencjału rynkowego) bierze pod uwagę następujące kryteria:
 - a) możliwość wprowadzenia na rynek produktu opartego na rozwiązaniu innowacyjnym w okresie do 2 lat od daty zarejestrowania spółki przez Sąd Rejestrowy;
 - b) zapotrzebowanie na kapitał niezbędny do opracowania i uplasowania na rynku produktu finalnego opartego na rozwiązaniu innowacyjnym uwzględniające budżet kapitałowy (wydatki inwestycyjne) oraz oszacowanie kapitału pracującego;
 - c) źródła zapewnienia niezbędnego kapitału, w tym wielkość kapitału deklarowaną przez pomysłodawcę oraz potencjalnych inwestorów jako wkład do kapitału własnego (w tym zakładowego) spółki powołanej w wyniku zakończonej pozytywnie pre-inkubacji;
 - d) możliwość osiągnięcia zakładanej wewnętrznej stopy zwrotu (IRR) na poziomie 20% w ciągu 5 lat;
 - e) szacowany potencjał rynkowy dla produktu opartego na pomysłe innowacyjnym;
 - f) planowane tempo wzrostu przychodów ze sprzedaży spółki w stosunku do planowanego wzrostu potencjału rynku;
 - g) potencjał firm konkurencyjnych i skala nasilenia działań konkurencyjnych;
 - h) przewidywany okres zwrotu nakładów do 5 lat lub co najmniej w stopniu umożliwiającym zwrot dofinansowania na objęcie akcji lub udziałów przez Park N-T;
 - i) możliwość pozyskania nowych inwestorów dla dalszego rozwoju spółki,;
 - j) menedżerskich kompetencje merytoryczne i osobiste osób, którym zaproponowana zostanie funkcja zarządzania spółką oraz kluczowego personelu nowotworzonej Spółki.
 5. Zespół Projektowy może zaprosić eksperta zewnętrznego oraz Wnioskodawcę na swoje posiedzenie w celu uzyskania dodatkowych informacji, które mogą mieć wpływ na sporządzenie Biznes Planu.
 6. Przekazywane przez Wnioskodawców dane i informacje dotyczące pomysłu innowacyjnego i determinujące zawartość merytoryczną biznesplanu w zakresie rzeczowym i finansowym, powinny być rzetelne i każdorazowo przez nich weryfikowane, przekazane w dobrej wierze, oparte na wiedzy i doświadczeniu Wnioskodawców. Wnioskodawca przyjmuje na siebie odpowiedzialność za realizację opracowanej koncepcji biznesowej, wskaźników i skuteczność komercjalizacji produktów (rozwiązania) przewidzianych w biznesplanie, co oświadcza w umowie inwestycyjnej.
 7. Wsparcie uzyskane od zespołu Parku N-T ma charakter techniczny i ekspercki. Informacje uzyskane od pracowników Parku N-T oraz ekspertów działających na jego zlecenie ma charakter pomocniczy, umożliwiający przetworzenie dostarczonych danych i założeń oraz zaprezentowanie wniosków w oparciu o prawidłową metodologię, właściwą dla procesu inwestycyjnego.

5.4. Wybór ścieżki komercjalizacji

1. Ocena Biznes Planu powstałego w efekcie realizacji etapu, o którym mowa w punkcie 5.3. wraz z rekomendacją co do wyboru ścieżki komercjalizacji przedkładana jest Komitetowi Inwestycyjnemu.
2. Wartości wkładów niepieniężnych (aportów) wnoszonych do nowo tworzonej spółki ustalane są w drodze negocjacji z uwzględnieniem wycen sporządzonych każdorazowo przez uprawnionych rzeczoznawców majątkowych. Wartość obejmowanych w zamian udziałów lub akcji przez Park N-T będzie nie wyższa niż wynikająca z wyceny.
3. Biznes Plan podlega zaopiniowaniu przez Komitet Inwestycyjny (KI), w formie uchwały KI, w zakresie zasadności ekonomicznej zaangażowania kapitałowego Parku N-T.
4. Na podstawie Biznes Planu oraz opinii Komitetu Inwestycyjnego Zarząd Parku N-T podejmuje decyzję, w formie uchwały, o zaangażowaniu kapitałowym w nowy podmiot.

§ 6 Komitet Inwestycyjny (KI)

1. Komitet Inwestycyjny Projektu powołuje Zarząd Parku N-T. Komitet Inwestycyjny Projektu składa się z co najmniej 3 osób.
2. Każdy członek KI ma jeden głos.

3. Skład KI jest stały. Istnieje możliwość poszerzenia składu KI w zależności od specyfiki projektu, w szczególności o przedstawiciela instytucji współpracującej, posiadającego specjalistyczną wiedzę w zakresie rozpatrywanego projektu. Decyzja o powołaniu dodatkowej osoby do Komitetu Inwestycyjnego odbywa się w drodze Uchwały Zarządu.
4. Posiedzenie KI zwołuje Kierownik Zespołu Projektowego. Przyjmuje się elektroniczną formę powiadomienia o dacie posiedzenia KI.
5. W zaproszeniu na posiedzenie KI należy wskazać datę, godzinę i miejsce prac Komitetu, jak również wskazać możliwość innego niż bezpośredni udział w pracach Komitetu. Przed posiedzeniem każdy członek Komitetu otrzymuje wersje elektroniczne Biznes Planu i innych dokumentów, które mają być przedmiotem posiedzenia.
6. Dopuszcza się możliwość prowadzenia prac za pomocą urządzeń do zdalnego komunikowania się (konferencje telefoniczne, sesje internetowe, inne).
7. W posiedzeniach KI, każdorazowo uczestniczą: przedstawiciel Zarządu (funkcja opiniodawcza), Kierownik Zespołu projektowego (funkcja sprawozdawcza), osoba odpowiedzialna za sporządzenie Biznes Planu (funkcja sprawozdawcza).

§ 7

1. Nie ma określonej wartości minimalnej i maksymalnej wsparcia dla etapu pre-inkubacji, z zastrzeżeniem wartości przewidzianych w budżecie Projektu.
2. Wydatki ponoszone na etapie pre-inkubacji stanowią koszt parku – N-T, wszystkie usługi świadczone przez Park N-T na rzecz Wnioskodawcy są dla niego nieodpłatne, chyba że inne dokumenty wiążące stanowią inaczej.

§ 8

ETAP INWESTYCYJNY

8.1. Decyzja o wejściu kapitałowym do spółki

1. W trakcie realizacji etapu inwestycyjnego Projektu Park N-T może udzielić wsparcia finansowego w celu komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego o dużym potencjale rynkowym, które zostało wyłonione w wyniku pozytywnie ocenionej etapu pre-inkubacji.
2. Warunkiem koniecznym do podjęcia decyzji o wejściu kapitałowym jest zidentyfikowanie na etapie preinkubacji znaczących szans na komercyjny sukces powstającego przedsiębiorstwa (spółki), którego działalność będzie oparta na innowacyjnym pomysły.
3. Decyzję o podpisaniu z wnioskodawcą umowy inwestycyjnej oraz o utworzeniu spółki w celu komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego rekomendowanego do wsparcia podejmuje Zarząd Parku N-T.
4. Wsparcie dla rozwiązania innowacyjnego może być udzielone jedynie w formie wejścia kapitałowego do nowo tworzonej spółki, pod warunkiem posiadania środków, poprzez objęcie/nabycie udziałów lub akcji w wysokości niższej niż 50% udziałów lub akcji tej spółki.
5. Wartość udziałów lub akcji, o których mowa w ust. 4 nabytych ze środków wsparcia nie może przekroczyć pomocy „*de minimis*”, o której mowa w §3.
6. Warunkiem wejścia kapitałowego Parku N-T do nowej spółki jest zawarcie umowy inwestycyjnej pomiędzy Wnioskodawcą a Parkiem N-T oraz opcjonalnie inwestorem/inwestorami prywatnymi, która określa zasady powołania spółki i relacje inwestorskie w nowo tworzonej spółce.
7. Jeżeli wymaga tego interes wnioskodawcą lub Parku N-T, strony mogą zawrzeć wstępną umowę inwestycyjną w trakcie etapu pre-inkubacji rozwiązania innowacyjnego.
8. Zaangażowanie kapitałowe Parku N-T w spółkę powstałą w wyniku działań, o których mowa w §4, nie może trwać dłużej niż 10 lat.

8.2. Umowa inwestycyjna

Umowa Inwestycyjna określa co najmniej:

- 1) strukturę kapitałową w kapitale zakładowym nowo tworzonej spółki, prawa i obowiązki stron umowy związane z utworzeniem oraz funkcjonowaniem spółki;
- 2) przeznaczenie środków finansowych otrzymanych w ramach wsparcia kapitałowego;

- 3) wielkość i formę zainwestowanych środków finansowych, ilość obejmowanych przez Parku N-T akcji albo udziałów,
- 4) uprzywilejowanie udziałów / akcji należących do Parku N-T w szczególności w zakresie podziału majątku spółki w przypadku likwidacji,
- 5) prawa, obowiązki i zasady współpracy pomiędzy akcjonariuszami albo udziałowcami nowej spółki, w tym zobowiązania ze strony udziałowców bądź akcjonariuszy do:
 - a) akceptacji możliwości umieszczenia w organach spółki przedstawiciela(i) Parku N-T wraz z przydzieleniem im odpowiednich uprawnień zarządczych i/lub nadzorczych;
 - b) działania według zaakceptowanego przez KI harmonogramu w celu realizacji strategii wyjścia Parku N-T z inwestycji;
 - c) działań mających na celu realizację prognoz operacyjnych (w tym wartości sprzedaży i zysku, udziału w rynku, wprowadzenia nowych produktów / usług / towarów, wejścia na nowe rynki zbytu, inne założenia operacyjne)
 - d) działań nie ograniczających uprawnień zarządczych i nadzorczych przedstawicieli Parku N-T;
 - e) nie podejmowania działań konkurencyjnych w stosunku do działalności spółki, w której zaangażowany jest Parku N-T;
- 6) postanowienia dotyczące planowanego okresu inwestycji, w tym: terminu i sposobu zbycia lub umorzenia przez Parku N-T akcji albo udziałów, wraz z zastrzeżeniem o maksymalnym okresie zaangażowania kapitałowego przez Euro-Centrum wynoszący 10 lat;
- 7) zobowiązanie do przekazywania okresowych informacji stanowiących kwartalny raport z działalności bieżącej spółki.

8.3. Utworzenie spółki

1. Podmiot utworzony w celu komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego rekomendowanego do wsparcia powinien mieć formę spółki akcyjnej lub spółki z ograniczoną odpowiedzialnością.
2. Wielkość akcji lub udziałów nabytych przez Park N-T w nowo tworzonej spółce utworzonej w celu, o którym mowa w ust. 1, ze środków wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej w ramach Projektu, jest niższa niż 50% akcji lub udziałów tej spółki.
3. Wartość akcji lub udziałów w nowo tworzonej spółce nabytych/objętych przez Park N-T nie może przekroczyć łącznie z inną pomocą *de minimis*, otrzymaną w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, kwoty 200 tysięcy euro.
4. Park N-T może nabyć dodatkowe akcje lub udziały w nowo tworzonej spółce, jeżeli ich nabycie zostanie sfinansowane ze środków własnych.

8.4. Zaangażowanie PNT „EURO-CENTRUM” we władzach spółki

Park N-T będzie reprezentowany we organach spółki powołanej dla komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego, przy czym zakres kompetencji osób z ramienia Parku N-T będzie obejmował w szczególności nadzór nad prawidłowym wykorzystaniem środków finansowych otrzymanych w ramach wsparcia kapitałowego przez nowotworzone spółki.

8.5. Wyjście kapitałowe ze spółki

1. Park N-T jest zobowiązany do dokonania wyjścia kapitałowego ze spółki powołanej dla komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego przed upływem 10 lat od daty zaangażowania kapitałowego.
2. Dopuszczalne metody wyjścia kapitałowego Parku N-T, jako strony umowy o dofinansowanie Projektu to:
 - 1) sprzedaż akcji lub udziałów spółki inwestorowi strategicznemu, prywatnym inwestorom, osobom zarządzającym spółką lub wskazanym przez nich inwestorom prywatnym („management buy-outs”);
 - 2) umorzenie akcji lub udziałów spółki, przy zachowaniu wymaganego prawem poziomem wartości kapitału zakładowego spółki;
 - 3) zbycie udziałów Parku N-T Spółce w celu ich umorzenia,
 - 4) likwidację Spółki.
3. Przed podjęciem decyzji o wyjściu kapitałowym Park N-T dokona wyceny posiadanych udziałów lub akcji.

4. Wycena aktywów może być zlecona firmom zewnętrznym lub dokonana we własnym zakresie przez Park N-T.
5. W przypadku wyceny przez Park N-T dopuszcza się następujące metody wyceny:
 - 1) Wyznaczenia wartości aktywów netto;
 - 2) Zdyskontowanych przepływów pieniężnych.
6. Środki uzyskane z wyjścia kapitałowego Parku N-T oraz z udziału w zyskach spółki powstałej w wyniku preinkubacji przeznaczone będą bezterminowo na kontynuowanie działań związanych z inicjowaniem działalności innowacyjnej, tj. będą reinwestowane na koszty kolejnych preinkubacji oraz wejść kapitałowych do nowych spółek, zgodnie z niniejszym Regulaminem.

§ 9 OBOWIĄZKI INFORMACYJNE SPÓŁEK

1. Wszystkie spółki, powstałe w wyniku inwestycji kapitałowych Parku N-T, o których mowa w niniejszym Regulaminie, zobowiązane są do przekazywania sprawozdań.
2. Sprawozdanie powinno zawierać:
 - a) Bilans, rachunek zysków i strat sporządzony na dzień sprawozdawczy;
 - b) Część opisową zawierającą analizę sytuacji finansowej na dzień sprawozdawczy.
3. Spółka, o której mowa w ust. 1, zobowiązana jest do informowania Parku N-T, o wszelkich zagrożeniach i nieprawidłowościach mających wpływ na realizację umowy inwestycyjnej.

§ 10 OFERTA USŁUG TOWARZYSZĄCYCH

Park N-T jako instytucja zajmująca się wspieraniem przedsiębiorczości zaoferuje spółkom powołanym dla komercjalizacji rozwiązania innowacyjnego świadczenie dodatkowych usług, obejmujących doradztwo ogólne i specjalistyczne, usługi doradcze sieciowe i szkolenia specjalistyczne związane ze specyfiką branży preferowanej w ramach Projektu.

§ 11 POSTANOWIENIA KOŃCOWE

1. Regulamin wchodzi w życie z dniem zatwierdzenia przez Zarząd Parku N-T.
2. Regulamin – w wersji obowiązującej w Okresie Reinwestycji - został zatwierdzony uchwałą nr 1A/1/2015z dnia 16.01.2015 r.
3. Załączniki do niniejszego Regulaminu – będące jego integralną częścią - stanowią:
 - a) załącznik nr 1 - informacja nt. powiązań Wnioskodawcy z innymi przedsiębiorcami, łączeniu, przejściu lub powstaniu Wnioskodawcy w wyniku podziału, prowadzonej działalności gospodarczej, w związku z którą Wnioskodawca ubiega się o pomoc *de minimis*;
 - b) załącznik nr 2 - formularz informacji przy ubieganiu się o pomoc *de minimis*.